



IMPORTACIÓN DE PRODUCTOS DE CHINA Y MERCADOS CLAVE A COSTA RICA

LIC. ESTEBAN CHAVES MARTÍNEZ

OCTUBRE 2024

 **profe** de
aduanas



Objetivo general

Capacitar a los participantes para gestionar eficazmente el proceso de importación, desde la selección de proveedores hasta el cumplimiento de regulaciones aduaneras y fiscales.

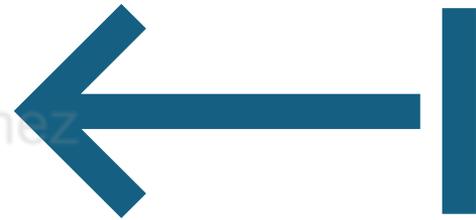
Lic. Esteban Chaves Martínez



Objetivos específicos



I. Introducción a las Importaciones Internacionales



Conceptos básicos y terminologías



Lic. Esteban Chaves Martínez

Las empresas hacen que exista el comercio



CADENA LOGÍSTICA





Transportista Internacional

Se encarga de las operaciones y los trámites aduaneros relacionados con la presentación la unidad de transporte (UT) y sus cargas, ante el Servicio Nacional de Aduanas.

Lic. Esteban Chaves Martínez

Gestiona en la aduana de ingreso, el arribo, el tránsito, la permanencia o salida de las mercancías.



Freight Forwarder

Es un intermediario que organiza y gestiona el transporte de mercancías por cuenta de un cliente, coordinando la logística entre varios medios de transporte y manejando aspectos como el embalaje, documentación aduanera y seguros.



Consolidador de carga internacional

Un Consolidador de Carga Internacional es una empresa que agrupa múltiples envíos pequeños de diferentes clientes en un solo contenedor o carga más grande, para optimizar el transporte internacional y reducir costos.





Lic. Esteban Chaves Martínez

Autoridad Aeroportuaria



Lic. Esteban Chaves Martínez



Autoridad Portuaria

Estacionamiento Transitorio (Predio)

El estacionamiento transitorio" es un lugar donde la naviera podrá estacionar, unidades de transporte, conteniendo mercancías extranjeras - sistema multimodal por vía marítima-, bajo precinto aduanero, en espera de ser trasladadas de la aduana de ingreso a la aduana de destino.





Servicio Nacional de Aduanas



Agente aduanero

- Es el profesional autorizado por para actuar como representante legal de su cliente, en la presentación habitual de servicios a terceros, en los trámites, los regímenes y las operaciones aduaneras.

Almacén Fiscal

Un almacén fiscal es una bodega autorizada para el almacenamiento de las mercancías que entran o salen de territorio nacional mientras el agente aduanal establece su régimen definitivo. También, y esto es lo que los caracteriza, pueden resguardar mercancía bajo el régimen de depósito fiscal por hasta un año.





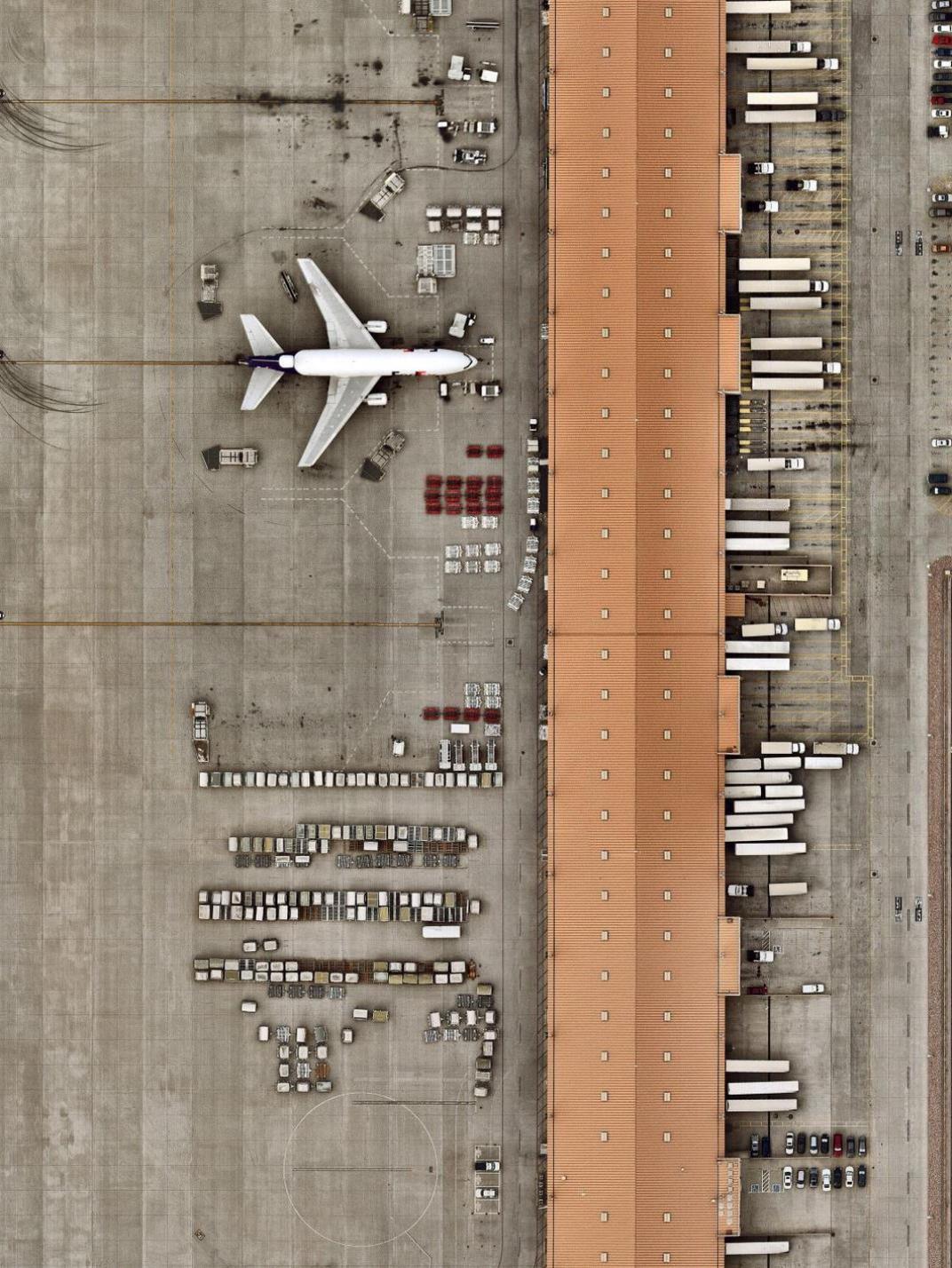
Conocimiento de embarque

- Es un documento legal emitido por un transportista que certifica la recepción de mercancías para su transporte, especificando detalles del envío, como el tipo de carga, destino y condiciones de transporte. Sirve como contrato de transporte y título de propiedad sobre la mercancía.

BILL OF LANDING

1. SHIPPER RAJANIKANT SINGH COSTADO OESTE DE PARQUE CENTRAL OROTINA CENTRO, ALAJUELA, COSTA RICA Cédula 135600047008 Teléfono: +(506) 8422-7726		5.a B/L NUMBER SOC1429	
		8. POINT (STATE) OF ORIGIN <i>(Name and adress - references)</i> 3/THREE	
3. CONSIGNED TO SMEBO BVBA CREEMERSWEG 27, MAASMECHELEN B3630 EORI - BEO459402292 BELGIUM TEL 31641263392		FORWARDING AGENT (REFERENCES) CGATE Logistics GmbH Kattrepel 2 20095 Hamburg, Germany www.cgate-logistics.com	
4. NOTIFY PARTY/INTERMEDIATE CONSIGNEE <i>(Name and adress)</i> THE SAME AS CNEE			
12. VESSEL POLAR MEXICO 902N	13. PLACE OF RECEIPT BY GUANACASTE, CR		
16. FOREIGN PORT OF UNLOADING	15. PORT OF LOADING / EXPORT MOIN, CR	10. PORT OF DISCHARGE ANTWERP, BEL	11. PLACE TO DELIVERY

AND NUMBERS	OF PACKAGES	SAID TO CONTAIN		
MRKU7876581 H7083667	308	SHIPPER LOAD, COUNT & SEAL 1X20 ST FCL STC: 308 PIECES TECTONA GRANDIS MADERA TECA EXPRESS RELEASE SHIPPED ON BOARD : TOTAL OF BULKS 308 PIECES GROSS WEIGHT : 26000 KG		26,000.00
FREIGHT CHARGES TO COLLECT		PREPAID	COLLECT	DATE OF ISSUE 02/02/2019
OCEAN FREIGHT			AS AGREED	Received by the carriers for shipment by ocean, vessel, between port of loading and the port of discharge , and from palce of acceptance to place of final delivery as indicate above, the goods as specified above in apparent good order and condicion unless otherwise stated. The goods to be delivery, whichever applies, subject to the terms container
TOTAL			AS AGREED	



Guía aérea

- La **guía aérea (AWB)** es un documento de transporte emitido por una aerolínea o su agente, que confirma la recepción de mercancías para su envío por vía aérea. Detalla la información del remitente, destinatario, naturaleza de la carga, y las condiciones del transporte. No es negociable y sirve como recibo, contrato de transporte y prueba de envío.

Shipper's Name and Address CARTONES VILLA MARINA S.A. CAR PANAMERICANA SUR KM 19 NRO MZ-F INT LT. 2 FND ASOC. LA CONCORDIA VILLA EL SALVADOR LIMA PERU		Shipper's Account Number 705560795		Not Negotiable Air Waybill AIR CONSIGNMENT NOTE ISSUED BY UPS SUPPLY CHAIN SOLUTIONS		Air Freight Services					
Consignee's Name and Address YANBAL DE COLOMBIA S.A. NIT: 860512249-4, DESCARGUE DIRECTO Y/O DHL GLOBAL FORWARDING DEPOSITO ADUANERO, BOGOTA - COLOMBIA		Consignee's Account Number 545540452		Copies 1, 2 and 3 of this Air Waybill are originals and have the same validity. It is mutually agreed that the goods described were received in good condition (except as noted) for transportation as specified in the Shipper's Letter of Instruction.							
Issuing Carrier's Agent Name and City UPS SCS (PERU) SRL AV. ANGAMOS ESTE 1625 SURQUILLO, RUC 204 LIMA PE				RECEIVED BY UPS SUPPLY CHAIN SOLUTIONS AT: SHIPPERS DOOR Place LIM Time 20:17 Date 19-JUL-2013 No of Shipments 1							
Agent's IATA Code 91.1.75660015		Account No.		Third Party Billing							
Airport of Departure (Addr. of First Carrier) and Requested Routing LIMA/729LIM14247660				Also notify SAME AS CONSIGNEE							
To	By First Carrier	Routing and Distribution	to	by	to	by	Currency	Declared Value for Carriage	Declared Value for Customs		
BOG	AV024/BOG/21						USD	NVD	7118.55/USD		
Airport of Destination BOGOTA		Flight Date 21-JUL-2013		Amount of Insurance NIL		INSURANCE- If shipper requests insurance in accordance with conditions on reverse hereof indicate amount to be insured in figures in box marked amount of insurance.			TC		
Handling information (Special Instructions) SI E2K REWEIGH AT LIM SC-OMAR FLORES/287-3999 Lic. Esteban Chaves Martínez SR-001-0129687/0129653/CUST CC-ADRIANA CRISTANCHO/877-3333											
No. of Pieces RCP	Gross Weight	to	Rate Class Commodity Item No.	Chargeable Weight	Rate / Charge	Total	Nature and Quantity of Goods (Include Dimensions of Volume)				
117	1438.00	K	50BC	1438.00	K 963.46	963.46	CAJAS PLEGADIZAS DE CARTON ONDULADO.				
							Qty	Length	Width	Height	UoM
							55	48.0	43.0	30.0	CM
							62	48.0	44.0	31.0	CM
117	1438.00					963.46	Volume = 7.464864 M3				
Prepaid		Weight Charge		Collect		Other Charges					
				963.46		PU PICK 300.00 C 33 FUEL= 431.40 C 515 EXPOR 12.00 C					
		Valuation Charge				74 AIRPO 57.52 C 751 CUSTO 163.89 C 88 HANDL 55.00 C					
		Tax				931 LOADI 19.00 C					
Total Other Charges Due Agent				All shipments are subject to the terms and conditions of contract as set forth in the UPS Air Freight Terms and							



Carta de porte

- La **carta de porte** es un documento de transporte que acredita la recepción de mercancías por parte de un transportista terrestre, detallando la ruta, tipo de carga, remitente, destinatario y condiciones del transporte. Sirve como contrato entre el remitente y el transportista, y puede utilizarse como comprobante para fines legales o aduaneros.

Productor / Exportador: BARABITO COMERCIAL S.R.L. SAN JOSE, COSTA RICA. AVENIDA Serra, CALLE 26 Y 28. TEL: (506) 2223-3000, 2223-3001, 2223-3002 FAX: (506) 2223-3003		Carta de Porte: <p style="text-align: center;">SJO2019072-01</p>		
Importador / Consignatario: CRAFT BREWING SUPPLY (PANAMA) S.A. CIUDAD PANAMA, CALLE 87 OESTE, PLAZO RIO, LOCAL 27, PARQUE LEFEVRE TEL (507) 3952990 // (507) 395-2998// 6618-3865 CONTACTO: JOSE GIRALDEZ		Agente Embarcador: SOCIACO LOGISTICS BRIDGESTONE-FIRESTONE 335 MTS ESTE, CONTIGUO SUPER 2000, CALLE VIQUEZ, FLORES, HEREDIA, COSTA RICA. TEL: (506) 2265-9191.		
Notificar a: CRAFT BREWING SUPPLY (PANAMA) S.A. CIUDAD PANAMA, CALLE 87 OESTE, PLAZO RIO, LOCAL 27, PARQUE LEFEVRE TEL (507) 3952990 // (507) 395-2998// 6618-3865 CONTACTO: JOSE GIRALDEZ		Agente en Destino: AL LLEGAR A PASO CANOAS CONTACTAR A: Mirreia Montero, Dirección: Paso Canoas Diagonal a la Antigua Aduana + Panamá TELEFONOS: 727-6696 / 727-6213 / 727-6218 Correo: mmonteroasoc103@hotmail.com		
Lugar de Carga: BODEGAS DEL CLIENTE	País de Procedencia: SAN JOSE, COSTA RICA			
Destino Final: PANAMA	Lugar de Descarga: BODEGAS DEL CLIENTE PANAMA			
Nombre del Conductor: ARCADIO SERRANO GONZALEZ		PLACA CABEZAL 754304	PLACA FURDON 807007	
Observaciones:				
Contenido, Peso y Descripción de las mercancías, según manifiesta el remitente:				
Marcas:	Bultos:	Contenido:	Peso Bruto KGS:	Volumen M3:
SM	344	MALTA DE CEBADA SIN TOSTAR / TOSTADA FACTURAS COMERCIALES: 606679 344 BULTOS EN 09 PALETAS <p style="text-align: center;">ORIGINAL</p>	8720.40	20.60
Totales:	344		8720.40	
La mercancía viaja por cuenta y riesgo del remitente o consignatario, sujeto a los Términos y Condiciones al reverso de este documento.				
Descripción de cargos:		Prepagado:	Al cobro:	Sello y Firma:
Flete Terrestre: Documentación: Seguro de carga: Otros:		\$1,310.30 \$88.70		
Totales:		\$1,400.00	Lugar y Fecha:	SAN JOSE, COSTA RICA 4/2/2019

Embalajes

- Pallets o Tarimas.
- Cajas sueltas.
- Sacos.
- Crates.
- Barriles.



Embalajes



Lic. Esteban Chaves Martínez



II. Análisis de países clave



Top 10 de productos importados en el año

Descripción	Valor
Automóviles para el turismo o para el transporte de personas, incluidos los del tipo familiar	995.4
Diesel	954.8
Láminas y placas de plástico	304.1
Maíz amarillo	299.9
Medicamentos	676.7
Otros aceites de petróleo	1,231.1
Otros dispositivos de uso médico	328.7
Téfonos inteligentes	367.5
Textiles y confección	663.6
Tubos y accesorios de tubería de plástico	205.0

Top 10 de productos exportados en el año

Descripción	Valor
Otros dispositivos de uso médico	2,316.5
Otras agujas y catéteres, cánulas e instrumentos similares	2,096.9
Prótesis de uso médico	1,624.6
Banano	1,179.0
Piña	1,147.4
Los demás jarabes y concentrados para la preparación de bebidas gaseadas	644.8
Equipos de infusión y transfusión de sueros	581.3
Aparatos de electrodiagnóstico	549.4
Café oro	346.4

Fuente: PROCOMER (2024)

Lista de países claves

- China: Bienes manufacturados y electrónicos.
- Estados Unidos: Maquinaria, equipos, productos químicos y alimentos.
- México: Vehículos, productos agrícolas y maquinaria.
- Japón: Automóviles y componentes electrónicos.
- Alemania: Maquinaria y productos químicos.
- Brasil: Productos agrícolas y alimentos procesados.
- Colombia: Productos farmacéuticos y plásticos.
- Corea del Sur: Electrónica, maquinaria y vehículos.



China

Alibaba

Es una de las plataformas más grandes del mundo para comercio B2B. Puedes encontrar una amplia variedad de productos y proveedores en China en prácticamente cualquier sector.

Está enfocado en **compradores mayoristas y empresas**. Es ideal para quienes buscan comprar productos en grandes volúmenes, lo que lo convierte en un sitio orientado al **B2B** (negocio a negocio).

Los vendedores suelen requerir **pedidos mínimos altos** (MOQ, por sus siglas en inglés), ya que está diseñado para ventas al por mayor. Las empresas pueden hacer grandes pedidos directamente de los fabricantes.

Los precios son más **flexibles y negociables**, especialmente si compras en grandes cantidades. Los compradores pueden ponerse en contacto directamente con los proveedores y negociar precios, plazos de entrega y otros términos.

Los tiempos de envío pueden ser más **largos**, ya que los pedidos grandes a menudo requieren producción previa y envíos más complejos, que suelen hacerse en contenedores por vía marítima, lo que puede tomar más tiempo.

Permite a los compradores **contactar directamente a los proveedores**, quienes pueden ser fabricantes o distribuidores, para negociar acuerdos personalizados y ajustar pedidos según necesidades específicas.

Ejemplo solicitud de Pequeñas cantidades en Alibaba

Lic. Esteban Cruves Martínez

TIP PARA

NEGOCIACIÓN



1) REQUERIR COTIZACIÓN:

Hola como estás

Buen Día:

Soy (.....) dueño de la empresa (.....) de Perú. *Esteban Chaves Martínez*

Estoy en busca de un buen proveedor que me pueda vender (.....)

Estuve viendo su página web y me interesan este modelo:

MODELO: HJ 4655 / 30 unidades

MODELO: PI 1155/ 40 unidades

Por el momento deseo esta orden pequeña para evaluar su calidad y precio, si los resultados son buenos nuestra segunda compra será en mayor cantidad.

2) PEDIR DESCUENTO:

Amig@, por el momento necesito esta pequeña orden, pero el precio que me estás dando es muy caro, por favor, necesito que me bajes el precio para poder cerrar el trato.

TIP PARA

NEGOCIACIÓN



3) SOLICITUD DE COTIZACIÓN DE FLETE:

Por favor necesito que me cotice el flete por COURIER, les dejo mis datos:

- Empresa:
- Ruc:
- País:
- Distrito:
- Dirección:
- Código postal:
- Celular:

- Nombre:
- DNI:
- País:
- Distrito:
- Dirección:
- Código postal:
- Celular:

Por el momento deseo traer este pequeño pedido para poder evaluar la calidad de sus productos, si el precio es bueno nuestra empresa comprara grandes cantidades

TIP PARA

NEGOCIACIÓN



Le envío mis datos para que cotice el flete:

- Nombre:** Castillo Villegas Pérez
- DNI:** 48581451
- País:** Perú
- Distrito:** Lince
- Dirección:** Jr. Soledad 427
- Código postal:** 15046
- Celular:** +51 999 888 777
- Correo:** szgfdghkj



**Su proveedor le realizó la
cotización hasta la dirección
indicada y el flete le costará \$150**

DHL



PROBUSINESS

Ejemplo solicitud de Grandes cantidades en Alibaba

Lic. Esteban Cruves Martínez

NEGOCIACIÓN



1) REQUERIR COTIZACIÓN:

- Hola como estás
- Buen Día:
- Soy (su nombre), dueño de la empresa (.....) de Perú
- Estamos en busca de un proveedor que nos puedan vender (.....). He revisado su sitio web y me interesan estos modelos:
 - Modelo 1: 1000 unidades.
 - Modelo 2: 100 unidades.
 - Modelo 3: 300 unidades.
- **Por favor envía cotización en Valor FOB, tiempo de producción y formas de pagos.**
- Muchas gracias por su tiempo.

Miguel Villegas P.



2) PEDIR DESCUENTO:

Estimado, necesito que me haga una rebaja de sus precios, para poder competir con la competencia de mi país, si usted me da un rebaja mi segunda compra será más grande y podremos hacer grandes negocios juntos.

Lic. Esteban Chaves Martínez

3) PEDIR INFORMACIÓN DE LA CARGA:

Perfecto, ahora necesito los siguientes datos para poder cotizar con mi agente:

- Peso Total de la mercancía
- Cantidad de bultos
- Dimensiones de Bultos (Largo x Ancho x Alto)
- Puerto

TIP PARA

NEGOCIACIÓN



ANMA		PROFORMA INVOICE		DATE	INVOICE
		QTY	FOR UNIT PRICE	AMOUNT (USD)	
20424-702		1000	\$0.401	\$401.00	
20424-702		1000	\$0.401	\$401.00	
20424-702		2000	\$0.401	\$802.00	
20424-702		1000	\$0.401	\$401.00	
20424-702		1000	\$0.478	\$478.00	
102155		500	\$0.870	\$435.00	
AM027		1000	\$1.100	\$1,100.00	
AM057		500	\$4.200	\$2,100.00	
AM059		500	\$1.800	\$900.00	
401002-H3		5000	\$1.200	\$6,000.00	

Shanghai Anma Industry Co.,Ltd		ANMA		PACKING LIST						
Model No.	Product & Description	Pcs/Ctn	Carton			N.W.	G.W.	QTY	Volume	
					L	W	H	Kgs	Kgs	m³
20424-702	C Grade Graphite Rubber	50 pcs	46	24	26	5	5.5	1000	0.557	
		50 pcs	46	24	26	5.5	6	1000	0.557	
		50 pcs	56	24	26	6.5	7	2000	1.359	
		50 pcs	56	24	26	7.5	8	1000	0.679	
		50 pcs	66	24	26	8	8.5	1000	0.802	
102155	3pcs/set 5.2 KGS car mat Material : PVC Front Size : 78*48cm Rear Size : 144*41cm Color: black without logo	5	79	51	12	25	26	500	4.835	
AM027	Voltage 12V-24V Current: 4A Frequency: 400±20Hz L: 300±20Hz Sound level: 105-118dB Diameter: 90mm	40	46	45	54	19.5	20.5	1000	2.738	
AM057	Voltage 12V-24V Current: 115A Frequency: 800±20Hz L: 800±20Hz Sound level: 105-118dB	20	50	43	42	15	16	500	2.231	
AM059	Voltage 12V-24V Current: 4*2A Frequency: 510±20Hz L: 410±20Hz Sound level: 105-118dB Diameter: 90mm	40	50	33	42	20	21	500	0.858	
401002-H3	Hard Glass, Metal base Working time: 30-100 hours	1000	50	26	34	7	8	5000	0.221	
401003-H4	Frozen Quartz Glass, Stainless Steel base Working time: 300-500 hours	500	49	48	40	12	13	10000	1.862	
401003-H7	Quartz Glass, Metal base Working time: 100-300 hours	500	38	37	35	7	8	5000	0.506	

Alibaba.com te protege desde el pago hasta la entrega con Garantía comercial.

CATEGORIES

- Bolsos de mano
- Bolsas de pecho para hombre
- Bolsos de hombre
- Bolsos tote para mujer
- Mini bolsos para mujer

Supplier Type

- Trade Assurance
- Verified Supplier

La orden mínima

less than OK

Supplier Country/Region

search

- Austria
- Canadá
- China
- Francia
- Hong Kong

Chinese Online Markets
(6096 products available)



Verano nuevo estilo de lujo para mujer bolsos de hombro de cuero genuino...

USD 41,00-USD 51,00 / pieza

30 piezas La orden mínima

CN Guangzhou Jiaye Leather Co...
7YRS

Contactar proveedor



Shenzhen, guangzhou, China, envío FBA, agente de Dropshipping a EE. UU...

USD 2,00-USD 5,00 / kilogramo

1 kilogramo La orden mínima

CN Shenzhen L.h.s International...
8YRS

Contactar proveedor



Bandoleras personalizadas para mujer, bolsos de hombro de piel auténtica,...

USD 28,00-USD 39,00 / pieza

30 piezas La orden mínima

CN Guangzhou Jiaye Leather Co...
7YRS

Contactar proveedor



Envío de flete aéreo de China al Reino Unido/GB, servicio puerta a puerta del...

USD 3,00-USD 6,00 / kilogramo

1 kilogramo La orden mínima

CN Shenzhen L.h.s International...
8YRS

Contactar

Servicio de mensajería

Request for Quota

Aliexpress



Está dirigido principalmente a **consumidores individuales**. Es una plataforma de ventas al por menor donde los clientes pueden comprar productos en pequeñas cantidades, incluso solo una unidad.



Los productos se venden generalmente en **pequeñas cantidades**. Cualquiera puede comprar, y no es necesario hacer un pedido mínimo alto. Es ideal para compras personales o pequeñas compras comerciales.



Los precios son **fijos** y generalmente están establecidos por los vendedores para ventas minoristas. Aunque puedes encontrar ofertas, el margen de negociación es bajo.



Debido a que es para ventas minoristas, los tiempos de envío pueden ser más **rápidos**, y hay opciones de envío para consumidores individuales. Sin embargo, el envío internacional desde China puede tardar varias semanas, dependiendo del método de envío elegido



Los compradores no tienen contacto directo con los fabricantes o proveedores. Compras directamente de vendedores que ya tienen los productos listos para enviar

Ali  **xpress**

SuperOfertas

50% de descuento por tiempo limitado



Encendedor de Metal eléctrico a prueba de...

 -39%

CRC103.51



Funda protectora transparente para...

 -54%

CRC3,431.93



Billeteras de negocios para hombre, Tarjetero...

 -51%

CRC3,313.25

Comprar en lote

Artículos al por mayor de mejor valor para ti



Bolso de hombro de goma suave para muje...

CRC4,618.72

+3 unidades, -10% dto.



Pantalla flexible LED para automóvil, panel...

CRC6,496.93

+5 unidades, -20% dto.



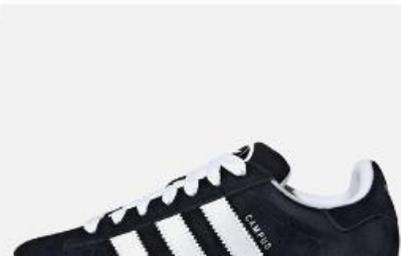
Clacive moda vestido blanco ajustado ceñid...

CRC14,560.03

+5 unidades, -15% dto.

Big Save

Grandes marcas, grandes ahorros





Made-in-China.com

Connecting Buyers with Chinese Suppliers

Lic. Esteban Chaves Martínez

- Es un portal B2B que conecta compradores internacionales con proveedores chinos. Ofrecen un amplio rango de productos y la posibilidad de buscar por categorías específicas.

☰ Categorías

- Producto Eléctrico y Electrónico
- Maquinaria de Procesamiento
- Equipo y Componentes Industriales
- Agricultura y Alimento
- Instrumentos y Medidores
- Herramientas y Ferrería
- Salud y Medicina
- Industria Ligera y Uso Diario
- Electrónicas de Consumo
- Piezas y Accesorios de Auto y de Moto
- Construcción y Decoración
- Artículos de Deporte y Recreación
- Productos Químicos
- Ropa y Accesorios
- Producto Textil
- [Ver Más Categorías >](#)

Perspectivas Comerciales

Manténgase a la Vanguardia con el Pulso del Mercado, Descubra Tendencias Industriales.

[Ver Más](#)

Proveedor Verificado y Productos de Calidad



Productos Destacados Seleccionados y Premium



Maravillosas Compras de Halloween



Tal vez también le gusta



Bañera Al Aire Libre
5.000+ Productos



Bomba De Émbolo
19.000+ Productos



Mesa De Café
33.000+ Productos



Sistema De Ósmosis I...
52.000+ Productos



Sofá De Sala De Estar
66.000+ Productos



Scooter Para Discapa...
16.000+ Productos

Charlar

global  sources

- Es otra plataforma B2B que se especializa en proveedores asiáticos, incluidos muchos de China. Se centra en productos electrónicos, moda y más.



Autumn 2024 Global Sources Hong Kong Shows | Virtual

World-class AI, innovation and lifestyle sourcing

[View More](#)

Categories

- Auto Vehicle & Accessories >
- Beauty & Personal Care >
- Consumer Electronics >
- Electronic Components >
- Fashion Accessories & Footwear >
- Fashion Apparel & Fabrics >
- Food & Beverages >
- Furniture & Home Decor >
- Gifts, Festival & Hobbies >
- Hardware >
- Health Care >
- Home Appliances >
- Household & Pets >
- Industrial Supplies >
- Machinery & Equipment >

Global Sources Hong Kong Shows Sports & Outdoor

27-30 October, 2024 AsiaWorld-Expo, Hong Kong

Source the future with tech-driven and eco-friendly products

[View More](#)



Electronics



Lifestyle x Fashion



Hardware x Machinery



Online Show

Most Popular

[See All](#)



\$10 Roblox 800 Robux Global 800...
US\$ 7.00 - 9.00
1 Piece (MOQ)



1810mAh or 2250mAh Battery...
US\$ 2.45 / Piece
2 Pieces (MOQ)



Brand New Video Games Original...
US\$ 250.00 / ...
10 Boxes (MOQ)



Sexy Lingerie Woman Underwe...
US\$ 1.70 - 1.90
50 Pieces (MOQ)

A wide-angle photograph of the Statue of Liberty on Liberty Island, New York. The statue stands prominently on the left, holding a torch aloft. The base of the statue is a large, multi-tiered stone structure. In the background, the dense skyline of Lower Manhattan is visible, with numerous skyscrapers under a cloudy sky. The water of the harbor is in the foreground. The text 'Estados Unidos' is overlaid in the center of the image.

Estados Unidos



For Industry.



Es una plataforma líder en la búsqueda de proveedores industriales en Estados Unidos.

Lic. Esteban Chaves Martínez



Es especialmente útil para encontrar fabricantes y proveedores en sectores como maquinaria, componentes electrónicos, productos químicos y más. ThomasNet se considera confiable porque ofrece información detallada sobre las empresas, incluyendo certificaciones y capacidades de producción.

THOMAS[®] For Industry.

Search and Buy with The Industrial Buying Engine™

Suppliers ▾ By Category, Company or Brand

Lic. Esteban Chaves Martínez
New to Thomas? [Join Free for Full Access](#) →

3 Ways to Find Suppliers and Get Quotes





México

SECCION AMARILLA^{MR}

Lic. Esteban Chaves Martínez

- Es uno de los directorios de empresas más grandes en México. Aquí puedes buscar proveedores por sector o región, lo que te ayudará a localizar empresas mexicanas que puedan cumplir con tus necesidades.

Sección Amarilla

Lic. Esteban Chaves Martínez



¿Qué buscas?



¿Dónde lo buscas?

BUSCAR

Japón





TRADEKEY
Your Key To Global Trade

- TradeKey es un mercado B2B global que incluye proveedores japoneses. Ofrece una plataforma para la compra y venta de productos industriales y comerciales.



Join Today and

**Grow your revenue, market share
and profit with TradeKey.com**

- 2nd Largest B2B Marketplace in World
- Over 6 Million Registered Members Worldwide
- Over 1.5 Billion Global Hits Since 2006

- ✓ Register Now
- ✓ Display Products For Free
- ✓ Get Matching Buyers

Get Started

Search Products:

Lic. Esteban Chaves Martínez

Japan

Search

[Advanced Search](#)

[Home](#) > [Country Search](#) > [Japan](#) >

Top Categories

- Automobiles
- Beauty & Personal Care
- Industrial Machinery
- Health & Medicines
- Food & Beverage
- Agriculture
- Minerals & Metallurgy
- Apparel & Clothing
- Construction & Real Estat...
- Transportation
- Chemicals

FEATURED PRODUCTS



Glass Beads

Glass Beads Our glass beads is ver...

[Get Latest Price](#)



OPS - Film - Printed

OPS - film/sheet - Printed (Label fo...

[Get Latest Price](#)



Auto Spare Parts

Auto Spare Parts Marugo Co., Ltd.



SUCCESS STORIES



Yoshiaki Yamada



We started off as a premium member. Today we are getting inquiries...

Product: Today we are getting inquiries from almost ever...

Member Since: 2014-02-19



Alemania

**WER
LIEFERT
WAS**

Lic. Esteban Chaves Martínez



-
- WLW es una plataforma líder en Alemania para conectar empresas B2B con proveedores de todo tipo de industrias. Ofrece una amplia base de datos de fabricantes y proveedores alemanes.

650,000 companies and their products

Search term e.g. CNC milling work, packaging, ...



Create one request and get multiple quotes
from verified suppliers. 100% free.



Get quotes

Lic. Esteban Chaves Martínez

Product recommendations Users also search



Examination Couch First & First Plus



Lojer 4040X Mobile Examination Couch



High Oleic Sunflower Oil



ISKomed Treatment Tables



Organic Shelled Hemp Seeds, 750G



europages

Lic. Esteban Chaves Martínez

- Europages es una plataforma B2B europea que facilita la búsqueda de proveedores en Alemania y otros países europeos. Está diseñada para conectar compradores con fabricantes y distribuidores.

2,2 Millionen Unternehmen und ihre Produkte

Suchbegriff z. B. CNC-Fräsarbeiten, Verpackungen, ... 

Anfrage erstellen und zeitnah relevante Anbieter erhalten. 100% kostenfrei  **Angebote einholen**

Lic. Esteban Chaves Martínez

Produktempfehlungen Benutzer suchen auch



Vermiculite für den Baubereich - Vermiculite für Brandschutz,...



FLIR Gaskamera kaufen



Niedervolttechnik im Nassbereich



Damen Geldbörse - Damen Portemonnaie



Quellon HD Bentonit Pellets nach DIN 4904 für den...



Brasil

Lic. Ester Martínez



Lic. Esteban Chaves Martínez

- B2Brazil es la principal plataforma B2B de Brasil, que conecta a compradores internacionales con proveedores brasileños en una amplia gama de sectores. Ofrece servicios de comercio y promoción de negocios.

B2Brazil is the largest **foreign trade** platform in the Americas.

We make it easy for **importers** and **exporters** from around the world to connect online

GET STARTED FOR FREE!

A narrow, cobblestone street in Colombia, lined with colorful buildings in shades of yellow, red, and orange. The street is paved with dark, irregular stones and leads uphill. On the left, there are buildings with metal grates on the windows and balconies. On the right, there are buildings with red-painted lower sections and yellow upper sections. Street lamps are visible on both sides, and a few cars are parked further down the street. The sky is overcast with soft, grey clouds.

Colombia



Lic. Esteban Chaves Martínez

- ProColombia es una entidad gubernamental que promueve las exportaciones y la inversión en Colombia. Su sitio web ofrece un directorio de exportadores y facilita la conexión entre compradores internacionales y proveedores colombianos.

PROCOLOMBIA

EXPORTACIONES TURISMO INVERSIÓN MARCA PAÍS



Lic. Esteban ...

ESTA ES
COLOMBIA

→

NEGOCIE CON
COLOMBIA

→

INVIERTA EN
COLOMBIA

→

Bienvenido a ProColombia. ¿Cómo podemos ayudarlo(a)?

COLOMBIA

→





Corea del Sur

- TradeKorea es una plataforma de comercio internacional administrada por la KITA (Korea International Trade Association). Ofrece un amplio directorio de proveedores y productos surcoreanos para facilitar negocios B2B.



tradeKorea

All



Categories

TRADE SERVICES ▾

TRADE SHOWS ▾

Weekly Best Product



[SONREVE] One-Shot Tone up ...

02



Saengong_ Deh...

03



Montfra_ Kids's F...

04



IR illuminator for L...

Lic. Esteban Chaves Martínez

K-EXPO FRANCE 2024



FRANCE

10

Monthly Newsletter

2024 October

Global B2B Ecommerce Platform

 120K+ Suppliers



III. Identificación y selección de proveedores

Lic. Esteban Chaves Martínez



Primer paso: comprender el mercado y definir tus necesidades



Análisis de mercado: investiga las tendencias de tu industria y las regulaciones comerciales relevantes en los países de los que adquirirás producto y en el que piensas comercializar, es decir, Costa Rica.



Definición de necesidades: ten claridad sobre las características de los productos que necesitas, sus estándares de calidad y los términos bajo los cuáles estás dispuesto a operar.

Segundo paso: identifica y evalúa proveedores

Realiza una investigación exhaustiva: utiliza plataformas de comercio electrónico B2B, asiste a ferias comerciales y busca referencias de otros clientes.



Evalúa tus posibilidades: realiza una evaluación de la lista de posibles proveedores teniendo en cuenta aspectos como calidad del producto, fiabilidad de la entrega, término de negociación (Incoterms) y su valor, términos de pago y sus canales de comunicación.

Tercer paso: establece relaciones a largo plazo



Mantener una comunicación constante: dialoga siempre con tu proveedor para resolver dudas y posibles problemas de manera rápida.



Negociación de términos: busca acuerdos que beneficien a ambas partes y promuevan colaboración a largo plazo.



Sé puntual con los pagos: una vez establecidos los términos de pago, cúmplelos sin retrasos. Esto es fundamental para fortalecer la confianza y colaboración entre ambas partes.

Cuarto paso: realiza una evaluación y gestión de riesgos

Identifica los principales riesgos: realiza una matriz de riesgos por proveedor. Ten en cuenta riesgos políticos, económicos y ambientales que puedan afectar tu cadena de suministro.

Elabora un plan de contingencia: establece estrategias para enfrentar interrupciones inesperadas como cambios en políticas comerciales o retrasos en los tiempos de entrega.

Diversifica proveedores: evita depender de un solo proveedor o una sola región para reducir el impacto de posibles obstáculos.

¿Cómo encontrar proveedores internacionales?



1. Online, a través de la web puedes encontrar y contactar innumerables opciones para hallar proveedores.



Lic. Esteban Chaves Martínez
2. Ferias Internacionales, esta es una muy buena opción, en estas ferias los fabricantes muestran sus productos y aprovechan para establecer contactos con clientes potenciales a través de ofertas y promociones.



3. Agencias de compras, estas empresas resultan de gran ayuda al momento de conocer a proveedores.



Recomendaciones



Consigue al menos **tres alternativas**.



Compara precios, tiempos de producción y entrega.



Investiga sobre los métodos de pago, los **costos de transporte** y otros gastos asociados a la transacción.



Establece las condiciones de **compra y venta internacional** (Incoterms).



Compara y elige el que te ofrezca **condiciones más ventajosas**.

Recomendaciones



PEDIR EL NÚMERO DE
LICENCIA DE NEGOCIO
(TAX ID)



FOTOS DEL
ESTABLECIMIENTO



ELEGIR EL MEDIO DE
PAGO INTERNACIONAL
MÁS ADECUADO



ALGUNA EMPRESA QUE
REALICE AUDITORÍA
FÍSICA VENDRÍA BIEN.



Muestras

- En este punto no podemos dejar de lado el **envío de muestras**, estas son necesarias y te permitirán estudiar la posibilidad real de obtener los permisos y certificaciones para la importación.

Verificación de proveedores

Datos del país

Hoja de vida

Lic. Esteban Chaves Martínez
Características de
negociación

Producto



Datos del país

- Moneda de negociación.
- Calidad del país: PIB, riesgo, IPC.
- Idioma y cultura.
- Normativa aduanera y cambiaria.
- Entes de control.
- Cámaras de Comercio



Hoja de vida

- Trayectoria en el mercado.
- Certificaciones o acreditaciones.
- Clientes y sus opiniones.
- Seriedad en las ofertas.

Características de negociación



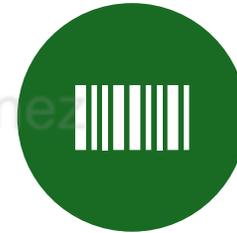
PLAZOS QUE MANEJA.



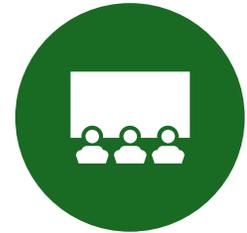
INCOTERMS Y CONTRATO
DE COMPRAVENTA.



PUERTOS DE SALIDA.



AGENCIAS DE ADUANA.



OPERADORES
LOGÍSTICOS.



Diego Javier Graves Martínez

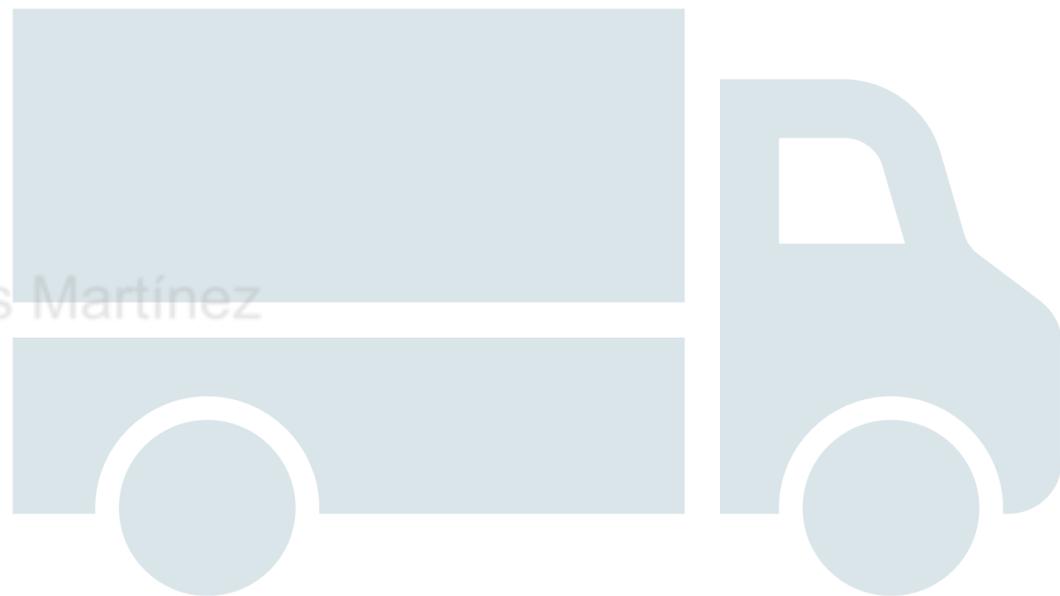
Producto

- Calidad y precio.
- Cantidad en inventario.
- Ficha técnica.
- Certificaciones o acreditaciones.
- Requerimientos especiales.



IV. Gestión Logística y de Transporte

Dr. Esteban Chaves Martínez





LUGAR DE ORIGEN **LUGAR DE DESTINO**

MULTIMODAL | Reglas para cualquier modo o modos de transporte

Incoterm	C	R	Embalaje	Carga	Transporte	Trámites export.	Carga a bordo	Flete	Descarga	Trámites import.	Transporte	Descarga en destino
EXW	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■
FCA	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■
CPT	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■
CIP	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■
DAP	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■
DPU	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■
DDP	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■

MARÍTIMO | Reglas para transporte marítimo y vías navegables interiores

Incoterm	C	R	Embalaje	Carga	Transporte	Trámites export.	Carga a bordo	Flete	Descarga	Trámites import.	Transporte	Descarga en destino
FAS	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■
FOB	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■
CFR	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■
CIF	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■

■ VENDEDOR ■ COMPRADOR C = COSTO R = RIESGO S = SEGURO

FCA: Incluye un mecanismo opcional en el que el comprador debe indicar al porteador que emita un conocimiento de embarque con la mención "a bordo" para el vendedor.
Seguro: CIP = ICC "A" / CIF = ICC "C" (Niveles de cobertura negociables por las partes)
Fuente: Incoterms[®] 2020 / ICC Spain / Bolloré Logistics



Tipo de Incoterms & Obligaciones 2020

<u>GRUPO</u>	<u>INCOTERM</u>	<u>TRANSPORTE</u>	<u>RIESGO</u>
E (Salida)	EXW: E Works En fábrica (...lugar convenido)	Comprador	Comprador
F Transporte Principal No Pagado	FCA: Free Carrier Libre Transportista (...lugar convenido)	Comprador	Comprador
	FAS: Free Alongside Ship Libre al costado del buque(...puerto de carga convenido)		
	FOB: Free On Board Libre a bordo (...puerto de carga convenid		



Tipo de Incoterms & Obligaciones 2020

<u>GRUPO</u>	<u>INCOTERM</u>	<u>TRANSPORTE</u>	<u>RIESGO</u>
C Transporte Principal Pagado	CFR: Cost and Freight Costo y flete (...puerto de destino convenido)	Vendedor	Comprador
	CIF: Cost, Insurance and Freight Costo, seguro y flete (...puerto de destino convenido)		
	CPT: Carriage Paid To Transporte pagado hasta (...lugar de destino convenido)		
	CIP: Carriage and Insurance Paid To Transporte y seguro pagados hasta (...lugar de destino convenidos)		



Tipo de Incoterms & Obligaciones 2020

<u>GRUPO</u>	<u>INCOTERM</u>	<u>TRANSPORTE</u>	<u>RIESGO</u>
D Llegada	DPU Delivered at Terminal Entregada en Terminal (...lugar de destino convenido)	Vendedor	Vendedor
	DAP Delivered at Place Entregada en Lugar (...lugar de destino convenido)		
	DDP: Delivered Duty Paid Entregada derechos pagados (...lugar de destino convenido)		



COSTOS	EXW	FCA	CPT	CIP	DAP	DPU	DDP	FAS	FOB	CFR	CIF
- Embalaje y verificación	V	V	V	V	V	V	V	V	V	V	V
- Carga transporte interior	C	V/C	V	V	V	V	V	V	V	V	V
- Transporte interior origen	C	C	V	V	V	V	V	V	V	V	V
- Trámites de exportación	C	V	V	V	V	V	V	V	V	V	V
- THC en terminal origen	C	C	V	V	V	V	V	C	V	V	V
- Flete marítimo	C	C	V	V	V	V	V	C	C	V	V
- Seguro de transporte	(C)	(C)	(C)	V	(V)	(V)	(V)	(C)	(C)	(C)	V
- THC en terminal destino	C	C	C	C	V	V	V	C	C	C	C
- Trámites de importación	C	C	C	C	C	C	V	C	C	C	C
- Transporte interior destino	C	C	V/C	V/C	V	V	V	C	C	C	C
- Descarga lugar de destino	C	C	C	C	C	V	C	C	C	C	C

() Contrato de seguro de transporte opcional

INCOTERMS 2020 – DISTRIBUCIÓN DE COSTOS Y RIESGOS

Mayor información en www.diariodelexportador.com



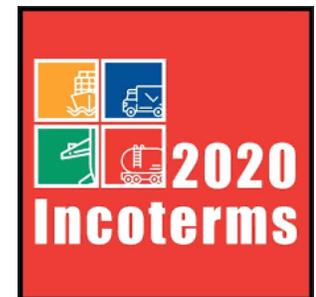
Práctica

- Una empresa es proveedora de tubería, pero su cliente dentro del contrato de compra/venta, le indico que le incluya el costo del producto, el transporte internacional, y el pago de impuestos al cliente en destino. Según esto ¿Cuál INCOTERMS le aplica?
- Respuesta



Practica

- Un le pide a uno de sus proveedores de electrónicos que le envíe la mercancía vía aérea. El vendedor no quiere asumir demasiada responsabilidad respecto de las mercancías. Así que ambos convienen, que el vendedor deje la mercancía en la aerolínea y el proveedor hacer trámite de exportación en el país de salida. ¿Qué INCOTERMS aplica?
- Respuesta



Consolidación de envíos

Tamaño de
Carga



Precio de
Transporte



Lic. Esteban Chaves Martínez



Mercados más comunes

❖ USA -Miami

❖ Aéreo

❖ T/T: 2h 15 min P/P

❖ Frecuencia diaria

❖ Aerolíneas: (DHL, LAN, UPS, etc)



Mercados más comunes

❖ USA - NY

❖ Marítimo

❖ T/T: 8 a 10 P/P

❖ Frecuencia Semanal

❖ Salidas: Martes

❖ Navieras: (Dole o Chiquita)



Mercados más comunes

❖ USA - NY

❖ Aéreo

❖ T/T: 5h 20 min P/P

❖ Frecuencia diaria

❖ Aerolíneas: (DHL, LAN, UPS, etc)

Lic. Esteban Graves Martínez



Mercados más comunes

❖ USA -LAX

❖ Marítimo

❖ T/T: 11 P/P

❖ Frecuencia Semanal

❖ Salidas: Martes

❖ Navieras: (Dolé)

Lic. Esteban Chaves Martínez



Mercados más comunes

- ❖ USA -LAX
- ❖ Aéreo
 - ❖ T/T: 5h 40 min P/P
 - ❖ Frecuencia Sábados
 - ❖ Aerolíneas: (Mexicana)

Mercados más comunes

❖ Asia

- ❖ Ningbo - Directo, vía Manzanillo, Llega - Caldera
- ❖ Shanghái - Directo, vía Manzanillo, Llega - Caldera
- ❖ Shenzhen - Directo, vía Manzanillo, Llega - Caldera
- ❖ Hong Kong - Directo, vía Manzanillo, Llega - Caldera
- ❖ Busan Korea - - Directo, vía Manzanillo, Llega - Caldera

Lic. Esteban Chaves Martínez

Mercados más comunes

❖ Asia

- ❖ Tiempo de Transito: 38 a 40 días
- ❖ Frecuencia de Salida: Semanal
- ❖ Cutt Of: 1 semana antes
- ❖ Navieras: Varias Maersk/ COSCO/ Hapagd Llyod

Lic. Esteban Chaves Martínez



Procedimientos aduaneros

Lic. Esteban Chave



Clasificación arancelaria

Ананас

Búlgaro

Ruso

Serbio

Ukrainiano

Piña

Español

Pineapple

Inglés

파인애플

Coreano

Männipuu

Estonio

SA: 0804.30



Avavá

Griego

Nanas

Indonesia

鳳梨

Chino

Ananas

Francés

Alemán

Italiano

Danés

Abacaxi

Portugués

Virtuvė

Lituano

Permisos de importación y exportación (Notas Técnicas)

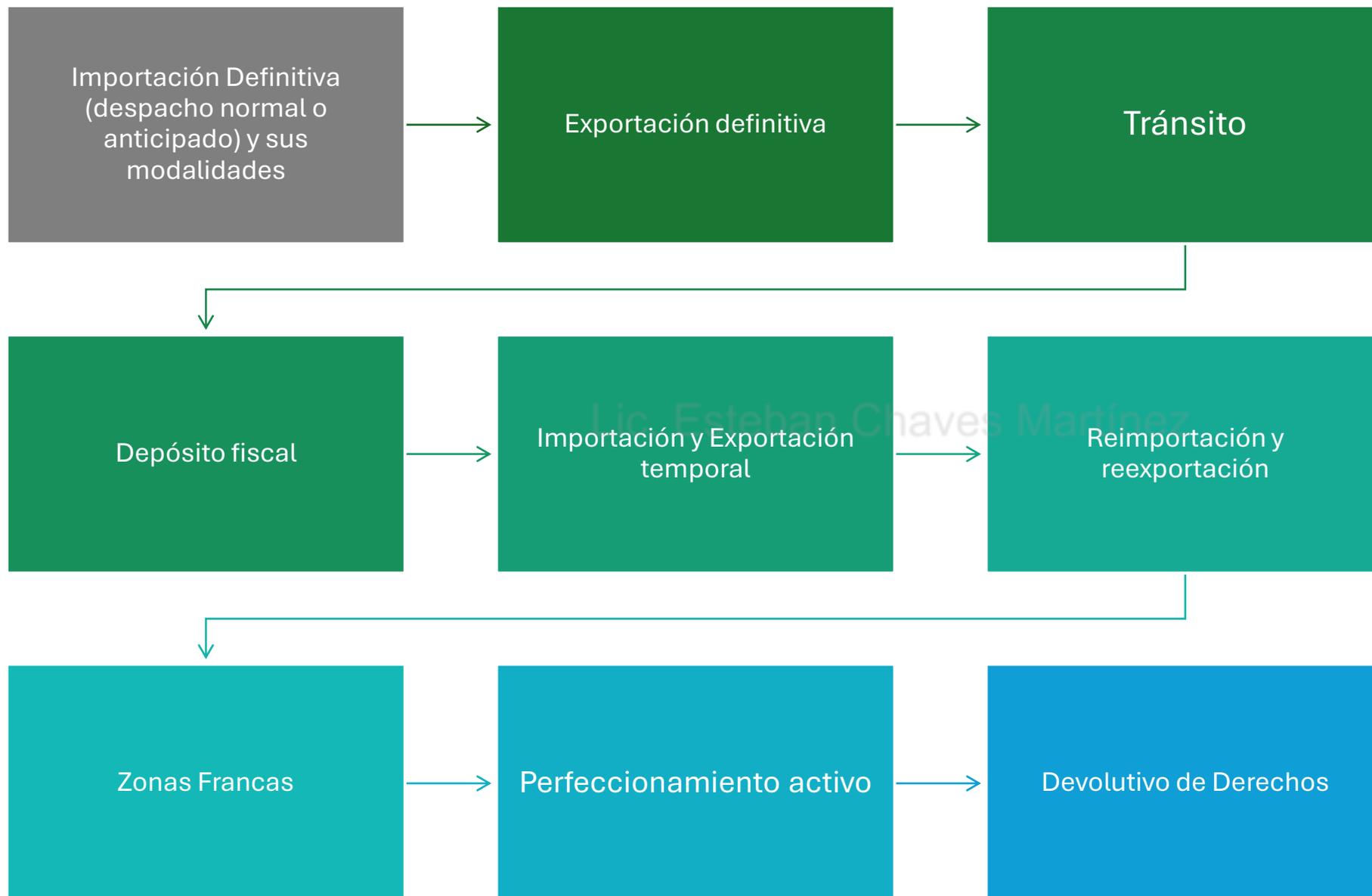


Ministerio de
Agricultura
Ganadería
DE COSTA RICA



Vídeo VUCE 2.0

<https://www.youtube.com/watch?v=3vbpbGxNyl>



Regímenes Aduaneros

Manifiesto de carga

Conocimiento de
embarque (BL) ,
Guía Aérea (AWB) o
Carta de Porte

Factura Comercial
y traducción

Certificado de
origen

Declaración de Valor
Aduanero (+1000
USD)

FADs (Notas
Técnicas)

Documentos
básicos

INCOTERMS: Ajustes para Valor Aduanero

C + S + F ± Ajustes

Ajustes Positivos										Ajustes Negativos			
Transporte	Gastos y Costos	Costo de la mercancía	Empaque para su venta	Carga en el almacén del vendedor	Transporte en país Exportador	Trámite de Exportación.	Manipulación en origen.	Transporte Principal	Seguro de la mercancía	Manipulación en destino	Trámite de Importación	Transporte en país Importador	Entrega al comprador
													
Terrestre	EXW	√	√	+	+	+	+	+	+	X	X	X	X
	FCA	√	√	√	√	√	+	+	+	X	X	X	X
	CPT	√	√	√	√	√	√	√	+	X	X	X	X
	CIP	√	√	√	√	√	√	√	√	X	X	X	X
	DAP	√	√	√	√	√	√	√	√	-	X	-	-
	DPU	√	√	√	√	√	√	√	√	-	X	X	X
	DDP	√	√	√	√	√	√	√	√	-	-	-	-
Marítimo	FAS	√	√	√	√	√	+	+	+	X	X	X	X
	FOB	√	√	√	√	√	√	+	+	X	X	X	X
	CFR	√	√	√	√	√	√	√	+	X	X	X	X
	CIF	√	√	√	√	√	√	√	√	X	X	X	X



Guía de importación

Lic. Esteban Chaves Martínez

INICIO



Registrarse como importador ante la Dirección General de Aduanas del Ministerio de Hacienda



Registrarse como importador o registro del producto ante Autoridad Competente (MAG, Ministerio de Salud, etc.)



Efectuar la negociación con el comprador (definir el contrato de compra-venta internacional, INCOTERM, etc.)



Contratar un Agente Aduanal (AA), siempre necesario

A

Arribo de documentos comerciales y de las mercancías



El transportista transmite el manifiesto de carga a TICA y notifica al importador



El importador contacta al AA para que éste solicite vía TICA el traslado, tránsito o depósito de la mercancía a recinto fiscal o solicite despacho anticipado

ROJO: revisión física documental

AMARILLO: revisión documental

VERDE: sin revisión

Control Aleatorio Ministerio de Hacienda



Se procede con el pago de los impuestos correspondientes



El AA elabora el DUA de Importación



¿Aplica exención de impuestos?

¿Aplica contingente arancelario?



Cumplimiento de Nota Técnica, cuando ésta sea aplicable



El AA recibe un mensaje de TICA autorizando el levante de las mercancías en puesto aduanero (DUA Importación)



El importador se presenta en el puesto aduanero con el DUA de Importación, cancela el almacenaje y retira la carga

FIN

Control a posteriori del Ministerio de Hacienda

Vigilancia del mercado por parte del importador (control de precios y competencia)

A. DOCUMENTOS COMERCIALES Y DE IMPORTACIÓN

1. Factura comercial
2. Lista de empaque
3. Certificado de origen o FAUCA
4. Documento de transporte
5. Certificaciones pertinentes
6. Otras necesarias, según la naturaleza del producto

Documentos obligatorios solicitados en una importación

- Declaración Única Aduanera (DUA) de importación: es un documento que tiene como objeto presentar las descripciones, pesos, valores, clasificaciones arancelarias, entre otros de los productos a importar. Es elaborada por una agencia aduanal.



Comprobante de mercancía nacionalizada

Fecha: 04/10/11

Hora: 11:40:25

Pág: 1

DUA tramitado: 001 - 2011 - 071065

Aduana: ADUANA CENTRAL

Declarante: 106040155 - IRIAS CARVAJAL LILLIANA

Agente: 106040155 - IRIAS CARVAJAL LILLIANA

Estado del Dua: Autorizacion de Levante Régimen Importación

Imp/Export: 310152641001 - PLASTICOS MARTINEZ DE COSTA RICA SOCIEDAD ANONIMA

Ubicación: A228 ALMACEN GENERAL DE DEPOSITO JL S.A

Modalidad: NORMAL

Tipo revisión (aforo): VERDE

Tot.Bultos: 400.000

Peso Bruto 10005.000

Peso Neto 10000.000 Moneda: USD - DÓLAR DE EE.UU.

Cif en Poliza: \$ 17,050.00 Tipo Cambio: 521.01 Cif en poliza Col: 8,883,220.50

Total en dolares: 2,219.64 Total Moneda Nac: 1,156,453.70 Nro.viaje: 0

Observaciones:

1 PARCIAL, PENDIENTE 400 BULTOS, CON 10.006 KG. INGRESAN BULTOS GOLPEADOS, SUCIO Y ROTOS.

Fecha Ingr. Sistema:	04/10/2011	Hora:	11:33:44
Fecha liquidacion:	04/10/2011	Hora:	11:33:45
Fecha revisión:	04/10/2011	Hora:	
Fecha Aceptación:	04/10/2011	Hora:	11:36:03

Lineas y Inventario del DUA:

Lin: 0001 Mercancia:

RESINA DE POLIETILENO DE ALTA DENSIDAD -GRADO HPB-0354, LOTE EX0653306 MUEHLSTEIN -

Ubicación:	Año:	Nro. Movimiento:	Estado:	Partida:	Fecha:	Bultos:
0001	A228	2011	38454	ING	3901200000 04/10/2011	80.000

Lin: 0002 Mercancia:

RESINA DE POLIETILENO DE BAJA DENSIDAD -GRADO LDF-0221J, LOTE EX0654003 MUEHLSTEIN -

Documentos obligatorios solicitados en una importación

- Factura comercial original. Refleja el costo total de las mercancías. Debe indicar el INCOTERMS negociado entre el comprador y el vendedor.

Invoice

Invoice number : 0295671
Date : 04/02/2020

Ship From:
Company : LANAFIT S.A
CAPITAN RAFAEL RAMOS E5- 841 Y
GONZALO ZALDUMBIDE C.P 0059, QUITO,
ECUADOR
N.I.F.: LTM890104KJ8

Ship To :
Customer : 000534
Company : FABRICA DE CAMISAS FERRUCHE S.A DE C.V
REPÚBLICA DE URUGUAY NO. 123- PRIMER PRISO,
COL. CENTRO C.P 06060 CDMX, MEXICO
N.I.F.: FMS990104KN5

Payment: TRANSFERENCIA 60 DIAS Bank: 000 000000000 000		Tipo de cambio: \$ peso mexicano		Date for pay: 4/04/2020	
Item Code	Goods Description	Quantity	Unit Price	UM	Amount
	Date 04/02/2020 Your Order: 10886 Our Order: 190039435 Fracción arancelaria de producto: 51052101 000001 LANA PEINADA A GRANEL LK8 - 2 870 MHZ TK0201TF0 Weight Unit: 0.500 kg Terms of Delivery: CIP - PUERTO DE MANZANILLO DELIVERY TERMS: CARRIAGE & INSURANCE PAID TO (CIP)	2,000	\$ 150.00	PZ	\$ 300,000.00

MADE IN ECUADOR

Carrier: Due Logística. Portes pagados y cargar en factura	Parcel: 1	Weight: 1 ton: 40'X8'X 9.6'
---	--------------	--------------------------------

EXPENSAS CARRY	
INSURANCE	\$ 20,000.00
MANIOBRAS	\$ 7,000.00
EMBALAJE	\$ 3,000.00

Documentos obligatorios solicitados en una importación

- Permisos o autorización de desalmacenaje cuando proceda (Notas Técnicas)
- Se solicitan mediante el sistema de NT de PROCOMER:
<http://servicios.procomer.go.cr/base/fad/>

10. Aspecto Físico del Producto y Tipo de Embalaje		11. País de Origen	12. Agencia de Desalmacenaje	
13. Agencia Aduanal, Nombre, No. Licencia, Teléfono		14. Modalidad de Transporte		
15. Clasificación	16. Descripción de Mercancía	17. Cantidad	18. Valor CIF	
19. Observaciones		20. Valor CIF Total		
22. Autorizaciones		21. REPRESENTANTE IMPORTADOR / CONSIGNATARIO		
<div style="border: 2px solid red; padding: 5px; text-align: center;">AUTORIZACION TRAMITE DE DESALMACENAJE ELECTRONICO</div>		Nombre		
		No. de Cédula		
		Firma		
		El firmante declara bajo juramento que los datos consignados en este formulario son ciertos y verdaderos.		

063861 NOTA: Antes de llenar este formulario léase el instructivo al reverso. El Formulario debe ser llenado a máquina y no es necesario el uso de papel carbón.

Lista de contactos

Notas técnicas de Importación, Exportación y Reexportación

Marzo, 2019

Nota Técnica	Contactos	Teléfonos	Correo Electrónico	Descripción	Entidad
35 Importación	Lady Bolaños Manuel Flores Marlen Alpizar	506. 2505-4819 506. 2505-4829 506. 2505-4813 506. 2505-4825	lbolanos@sfe.go.cr mflores@sfe.go.cr malpizar@sfe.go.cr	Verificación y aprobación fitosanitaria por parte del servicio fitosanitario del estado en el punto de ingreso y salida para la nacionalización, tránsito nacional o tránsito internacional de productos vegetales y otros productos reglamentados.	Ministerio de Agricultura y Ganadería, Servicio Fitosanitario del Estado.
36 Importación Exportación	Javier Guevara	506.2256-0917 Ext 274	Javiergs749@hotmail.com	Permiso de Importación y Exportación de Especies de Fauna y Flora de Vida Silvestre.	Ministerio de Ambiente, Energía y Telecomunicaciones (MINAET), Sistema Nacional de Áreas de Conservación.
38 Importación, Exportación, Reexportación	Kattia Calvo Pilar Alfaro	506.2257-1839 506.2233-0356 Ext. 238, 506. 2221 8705 Ext. 107 506. 2257 1839 Ext 238	ozono@minaet.go.cr kcalvo@minae.go.cr	Autorización de Importación, Exportación o Reexportación de la Oficina Técnica del Ozono	Ministerio de Ambiente, Energía y Telecomunicaciones (MINAET), Dirección de Gestión de Calidad Ambiental Oficina Técnica del Ozono

Documentos obligatorios solicitados en una importación

- Declaración del valor aduanero:** es un formulario que contiene información referente a la transacción comercial de compra-venta de mercancías. Este formulario debe ser llenado y firmado por el importador, bajo la gravedad del juramento. La aduana podría solicitarlo antes, durante o luego de la importación.

4. Nombre o razón social				5. Nombre o razón social			
6. Número de identificación Tributaria (RUT)		7. Dirección del importador		8. Dirección del Proveedor / vendedor		9. País	
10. Registro de Importador		11. Ciudad		12. País		13. Teléfono / Fax	
14. Teléfono / Fax		15. E-mail		16. País		17. Teléfono / Fax	
3. Condición Comercial				11. Condición Comercial			
Intermediarios				Intermediarios			
12. Nombre o razón social del o los intermediarios				13. Dirección del o los intermediarios			
14. Tipo				15. Ciudad			
16. País				17. Teléfono / Fax			
18. E-mail				19. E-mail			
CARACTERÍSTICAS DE LA TRANSACCIÓN							
19. Lugar de entrega				20. Forma de Pago			
21. País				22. Lugar de embarque			
23. Facturas (X) No				24. País de embarque			
25. Fecha				26. País de Exportación			
27. Contrato No.				27. Fecha de Exportación			
28. Fecha				28. Moneda en que se realizó la transacción			
29. Forma de Envío				29. Tipo de Cambio de moneda extranjera a dólares \$			
II. CONDICIONES DE LA TRANSACCIÓN							
24. Existen restricciones a la cesión o utilización de las mercancías por el comprador, distintas a las excepciones en el artículo 1.3 al del Acuerdo <input type="checkbox"/> SI <input type="checkbox"/> NO							
24.1 En caso de existir, indicar en que consiste la o las restricciones							
25. Depende la venta o el precio de alguna condición o contraprestación con relación a las mercancías a valorar <input type="checkbox"/> SI <input type="checkbox"/> NO							
26.1 En caso afirmativo indicar en que consiste la condición o contraprestación, y es cuantificable consignar el monto en la casilla 42.1							
26. Esta la venta condicionada a reventa directa o indirectamente al vendedor para alguna del producto de la reventa o de cualquier cesión o utilización posterior de las mercancías, por el comprador. En caso afirmativo, declarar el monto de la reventa en la casilla 42.2 <input type="checkbox"/> SI <input type="checkbox"/> NO							
27. Existe vinculación entre el vendedor y el comprador <input type="checkbox"/> SI <input type="checkbox"/> NO							
27.1 En caso afirmativo, indicar que tipo de vinculación							
27.2 Indicar si la vinculación ha reflejado en el precio <input type="checkbox"/> SI <input type="checkbox"/> NO							
28. Existen pagos indirectos y/o descuentos retroactivos <input type="checkbox"/> SI <input type="checkbox"/> NO							
28.1 En caso afirmativo, indicar en que consiste y el monto declarado en la casilla 40							
29. Existen cánones y derechos de licencia que el comprador tenga que pagar o indirectamente <input type="checkbox"/> SI <input type="checkbox"/> NO							
29.1 En caso afirmativo, indicar su naturaleza y el monto declarado en la casilla 42.5							
III. DESCRIPCIÓN DE LAS MERCANCÍAS (COMPLETAR ANEXO)							
IV. DETERMINACIÓN DEL VALOR EN ADUANA, EN PESOS CENTESIMALES SUAVES							
BASE DEL CÁLCULO							
39. Precio según factura							Valor Pesos C.A. (col 8)
40. Pagos indirectos y/o descuentos retroactivos							\$ -
41. Precio realmente pagado o por pagar por las mercancías importadas (39-40)							\$ -
EXTRAORDINARIAMENTE PAGADO O POR PAGAR POR LAS MERCANCÍAS IMPORTADAS							
42.1 Monto de la condición o contraprestación a que se refiere la casilla 25.1							\$ -
42.2 Monto de la reventa a que se refiere la casilla 26.2							\$ -
42.3 Costos por comisiones y corretajes, según los de comisiones de compra							\$ -
42.4 Costos y costas de empaque y embalaje							\$ -
42.5 Valor de los materiales, partes y artículos análogos incorporados a las mercancías importadas							\$ -
42.6 Valor de los instrumentos, máquinas, moldes y elementos análogos utilizados para la producción de las mercancías importadas							\$ -
42.7 Valor de los materiales consumidos en la producción de las mercancías importadas							\$ -
42.8 Valor de ingeniería, creación y perfeccionamiento, trabajos artísticos, diseños y planos y croquis realizados fuera del país de importación y necesarios para la producción de las mercancías importadas							\$ -
42.9 Valor de cánones y derechos de licencia, a que se refiere la casilla 29.1							\$ -
42.10 Gastos de transporte de las mercancías importadas hasta el puerto o lugar de importación							\$ -
42.11 Gastos de carga, descarga y manipulación ocasionados por el transporte de las mercancías importadas hasta el puerto o lugar de importación							\$ -
42.12 Costo del seguro							\$ -
43. Total de ajustes al precio realmente pagado o por pagar (sumatoria 42.1 a 42.12)							\$ -
EXCEPCIONES AL PRECIO REALMENTE PAGADO O POR PAGAR POR LAS MERCANCÍAS IMPORTADAS							
44.1 Gastos de construcción, armado, montaje, mantenimiento o asistencia técnica realizados después de la importación, en relación con las mercancías importadas							\$ -
44.2 Costo de transporte posterior al puerto o lugar de importación							\$ -
44.3 Derechos e impuestos aplicables en el país de importación							\$ -
44.4 Monto de los intereses							\$ -

También hay documentos opcionales...

- Esta documentación puede facilitar el trámite de importación y la inspección a su llegada al territorio aduanero nacional, así como la aplicación de las preferencias arancelarias en el marco de un Tratado de Libre Comercio (TLC) o Sistema Generalizado de Preferencias (SGP). Estos corresponden a:
 1. Lista de empaque
 2. Catálogos con códigos
 3. Aclaraciones de facturas
 4. Traducciones de facturas
 5. Certificado de origen (para aplicar las preferencias arancelarias de un Tratado de Libre Comercio).

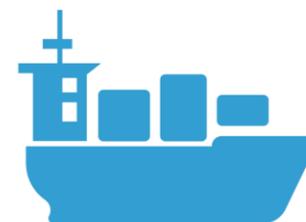


¿Qué debo tomar en cuenta para optimizar el proceso de importación?

Debemos de tener en cuenta no sólo el transporte hasta nuestro país, sino también desde la aduana hasta el almacén de destino.



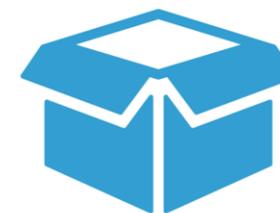
Como norma general, el transporte más económico es el marítimo, aunque también es el que tiene un plazo de entrega mayor.



Además, el coste de transporte por unidad disminuye en la medida en que alcanzamos un volumen mayor.



La opción más barata, por unidad de compra, consiste en llenar un contenedor de 40 pies, cosa que rara vez se cumple en un primera importación.



Según el volumen, peso y la disponibilidad de tiempo, se puede optar por otras formas de transporte como el aéreo o las mensajerías aunque estas opciones casi siempre resultan más caras.



Recomendaciones para reducir costos en el proceso de importación

- Se recomienda seguir una secuencia durante las etapas del proceso de importación, es decir:
 - ✓ El costo de fabricación: lo debemos negociar con nuestro proveedor diseñando estrategias y ofreciendo alternativas en beneficio de ambas partes.
 - ✓ El costo de transporte, tanto el flete internacional, como el transporte local (de puerto a nuestro almacén)
 - ✓ Costos operativos: identificar gastos innecesarios en los que estamos incurriendo.
 - ✓ Analizar la cotización del agente de carga, qué sobrecostos está aplicando, en
 - Puertos
 - Navieras
 - Almacenes fiscalesTambién, debemos analizar con qué almacén trabaja nuestro agente de carga, ¿cuántos días libres de almacenaje tenemos?, ¿cuántos días libres de sobrestadía del contenedor?

Lic. Esteban Chaves Martínez

Recomendaciones para reducir costos en el proceso de importación

- ✓ Costos de agenciamiento de aduanas, ¿cuál es el % de comisión negociado?, cuál es el costo por gastos operativos?, ¿está incluido el costo por examen previo o aforo físico?
- ✓ Derechos y tributos: Más allá de los aranceles que son costos ya fijados, debemos tener cuidado en realizar una mala declaración, para no incurrir en infracciones, y por consiguiente en multas por parte de la aduana.
- ✓ Esto puede deberse a Certificados de Origen con información que no corresponde, así mismo los Controles Posteriores a beneficios arancelarios por tratados. Sobre todo debemos evitar las notificaciones de Ajuste de Valor, pero de ser el caso debemos tener la documentación necesaria para poder sustentar nuestro precio pagado o por pagar (primer método de valoración aduanera).

Estos problemas se pueden evitar y prevenir, realizando una investigación previa de los requisitos necesarios para la importación de su producto, analizando así si estamos importando mercancía prohibida o restringida.

Recomendaciones para reducir costos en el proceso de importación

- ✓ Costos financieros, medios de pago (costos por transferencias, emisión de carta de crédito, entre otros), costos por financiamientos de importación.
- Tengamos en cuenta que **“Entre más apalanquemos los recursos de nuestra cadena logística, mayor será su competitividad”**. Debemos ver a nuestros proveedores, a los operadores logísticos, a los intermediarios, a los comercializadores, transportadores y clientes cómo un recurso proactivo donde deberíamos apalancarnos para generar valor en el mercado.

Lic. Esteban Chew Muñoz